

今年、創業70周年を迎えるグローバルサプライヤーのオーハシテクニカ。国内外に生産拠点を開設する「ファクトリーモード」、約300社の協力部品メーカーとのネットワークで幅広い製品を調達する「ファブレス機能」、加工技術を使った新製品開発の「技術開発機能」によって納入先のニーズに対応した自動車部品を供給している。強みの加工技術に磨きをかけて新規受注を開拓、事業の拡大を図る。

—70年を振り返って
「これまで『ファクトリー機能』と『ファブレス機能』、『技術開発機能』に加え、グローバル展開の4本柱で事業を拡大してきた。2008年のリーマンショック以降、タイの洪水や東日本大震災、昨年は新型コロナウイルス感染

今年、創業70周年を迎えるグローバルサプライヤーのオーハシテクニカ。国内外に生産拠点を開設する「ファクトリーモード」、約300社の協力部品メーカーとのネットワークで幅広い製品を調達する「ファブレス機能」、加工技術を使った新製品開発の「技術開発機能」によって納入先のニーズに対応した自動車部品を供給している。強みの加工技術に磨きをかけて新規受注を開拓、事業の拡大を図る。

—70年を振り返って
「これまで『ファクトリー機能』と『ファブレス機能』、『技術開発機能』に加え、グローバル展開の4本柱で事業を拡大してきた。2008年のリーマンショック以降、タイの洪水や東日本大震災、昨年は新型コロナウイルス感染



—70年を振り返って
「これまで『ファクトリー機能』と『ファブレス機能』、『技術開発機能』に加え、グローバル展開の4本柱で事業を拡大してきた。2008年のリーマンショック以降、タイの洪水や東日本大震災、昨年は新型コロナウイルス感染

きたため、今回も徐々に挽回していくだろうと前向きに捉えている

—自動車の電動化を見据えて注力している新規受注の開拓状況は

「エンジンを搭載しない電気自動車（EV）の普及が拡大することによって、当社製

品の受注が一気に減るという

—70年を振り返って
「これまで『ファクトリー機能』と『ファブレス機能』、『技術開発機能』に加え、グローバル展開の4本柱で事業を拡大してきた。2008年のリーマンショック以降、タイの洪水や東日本大震災、昨年は新型コロナウイルス感染

オーハシテクニカ 柴崎 衛社長

インタビュー

—前期の業績は

「20年3月期は米中貿易摩擦による陰りが業績に影響し

た。21年3月期は改めて頑張ることで、受注活動に注力する

こと、取引先とのコミュニケーションの中で掘んでいく。特に

方向だったものの、コロナ禍で世界的に経済が低迷した。

国内外の落ち込みをモロに受けた。現在は回復しているが、海上輸送の混乱やコンテナ不足など懸念材料もある。こうした問題に自動車業界はこれまでいち早く対応して

アクチュエーターの需要は増える。軽量化や省スペース化

に加え、接合の強度が求めら

れる。ここに当社の金属溶接技術『圧入プロジェクション接合』が生きてくる。前期は

鹿工場に集約した。生産効率化と競争力強化が狙いだ。現

在、新規受注した製品につい

て、どの製品を集約したライ

ンで製造するかを選定してい

に連携を深めていきたい

—カーボンニュートラルに

向けた取り組みは

「ビジネスモデルを脱炭素化と競争力強化が狙いだ。現

在、新規受注した製品につい

て、どの製品を集約したライ

ンで製造するかを選定してい

に連携を深めていきたい

—協力企業との連携強化は

「今後、ファクトリー機能

とファブレス機能の境界は徐々になくなっていくだろう。

当社の資本力と営業力を提供

加工技術を磨き 脱炭素にも貢献

工場が手狭になっていたために、約4億円を投じて拡張した。タイはメインの設備の老朽化が進んでいたため、設備を刷新した。

—協力企業との連携強化は

「今後、ファクトリー機能

とファブレス機能の境界は徐々になくなっていくだろう。

当社の資本力と営業力を提供

協力企業と一心同体で新規受注拡大

まもる 明治学院大学卒、1989年オーハシテクニカ入社。2003年執行役員、年取締役、14年常務取締役、15年6月から現職。埼玉県出身。

（プロフィール）しばさき・
明治学院大学卒、1989年オーハシテクニカ入社。2003年執行役員、年取締役、14年常務取締役、15年6月から現職。埼玉県出身。

</